1) Из 1000 резюме (на должность менеджера по продажам) было отобрано 181 с помощью фильтра опыта работы (минимум 24 месяца на одном месте и минимум 60% от общего стажа на должности менеджера по продажам)

2) Проверял резюме и наличие тегов по следующему принципу:

Если в одном предложении есть теги из разных частей(2-ой и 3-ей) первого блока или есть тег из второго блока, то к общей оценке всего резюме я добавлял 1 балл, т.е. кол-во таких предложений и будет итоговой оценкой всего резюме.

С оценкой 5: 5 резюме

С оценкой 4: 2 резюме

С оценкой 3: 4 резюме

С оценкой 2: 12 резюме

С оценкой 1: 31 резюме

С оценкой 0: 127

3) Отдельно проверил какие теги второго блока чаще всего встречаются в резюме и сколько (кол-во повторений на 181 резюме):

развитие 51

увеличение 21

цель 19

рост 19

скрипт 3

стратегия 3

успех 2

лидер 2

лидеры 1

увеличил 1

лидерство 0

победа 0

рекорд 0

признание 0

завоевание 0

завоевал 0

конкурентное преимущество 0

первое место на рынке 0

в основные поставщики 0

развил 0

доля на рынке 0

долю на рынке 0

рост годовой выручки 0

рост годового объема продаж 0

рост годового оборота 0

smart 0

скрипты 0

личные активные продажи 0

каналы продаж или каналы сбыта 0

рефиральные 0

продавал по гибкому прайс-листу 0

торговал по гибкому прайс-листу 0

подготовка к поездке в командировку 0